

Новый практический бизнес-тренинг Константина Смирнова
/ для предпринимателей, руководителей и менеджеров продаж /

«СДЕЛКА НА МИЛЛИОН»

Как продавать **в 2 раза больше** на каждой встрече
и сделать **мощный рывок** в продажах **за 15 дней**

Челябинск, 24 июня, 10:00-19:00, отель «ПАРК-СИТИ», ул. Лесопарковая, 6

3 причины, почему вам нельзя пропустить этот тренинг

1. Уникальная информация



Вы получите **самую эффективную технологию** проведения деловой встречи от одного из лучших экспертов в области ведения сложных переговоров и продаж. Её уже успешно применяют более 7000 выпускников тренингов автора. Среди них представители таких известных компаний, как МАКФА, Легион, Легион, Флексайтс, Янус, Лукойл и других.

2. Практика



Прямо на тренинге вы проведете **5 реальных деловых встреч**, получите обратную связь от тренера и участников и отшлифуете этот навык до совершенства.

3. Быстрая прибыль



Все технологии, полученные в тренинге, можно максимально быстро и легко внедрить в свою личную деловую практику или в практику компании и **сразу же получать прибыль**. А может быть, ваша первая сделка мечты состоится прямо на тренинге? Ведь среди 60 участников могут оказаться ваши потенциальные клиенты.

Возможно, вы скептик и не верите громким заявлениям. Верить заявлениям и не нужно. Верьте фактам.

А факты говорят о том, что многие люди уже совершили мощный рывок в продажах, пройдя тренинги Константина Смирнова. Отзывы можно [прочитать на сайте](#) >>>

Именно поэтому на данный тренинг **дается полная 100% гарантия возврата денег.**



Вы проработаете свою деловую встречу от «А» до «Я»

На тренинге вы подготовите подробный сценарий вашей «встречи на миллион» и убойную аргументацию, включите приемы гарантированного закрытия сделки именно для вашего самого сложного клиента.

Помимо авторских разработок в тренинг включены материалы таких известных авторов, как Джим Кэмп, Владимир Тарасов, Роберт Чалдини, Гэвин Кеннеди, Владимир Козлов.

ПРОГРАММА БИЗНЕС-ТРЕНИНГА

1. **10 роковых ошибок** в переговорах и продажах
2. **Основная причина** страхов и проигрыша в деловых переговорах
3. **«Золотой ключ»** для заключения крупных сделок
4. **Технология заключения сделки мечты** от лучшего переговорщика России (Двукратного Чемпиона России по управленческой борьбе)
5. **7 главных фишек убеждения и закрытия сделок** лучших переговорщиков мира
6. **Готовый скрипт** вашей продающей встречи за 1 день. Разработка и наполнение вашей деловой встречи мечты
7. **Серия практических деловых игр:** наработка уверенности в деловых переговорах через серию коммуникационных деловых игр в разных форматах с разными людьми
8. **Пять реальных деловых встреч**, в которых вы доведете до совершенства свой скрипт продающей встречи
9. **Пошаговый план увеличения продаж в ближайшие 15 дней.** Уникальная авторская технология роста сделок, с помощью которой вы сможете в ближайшие две недели совершить рывок и увеличить среднюю сумму своей сделки в 1.5-2 раза
10. **Реальные сделки и новые деловые знакомства.** Велика вероятность, что прямо на тренинге вы капитализируете свои вложения, познакомившись с новыми партнерами и клиентами.

В итоге вы получите готовый скрипт продающей встречи, который в реальной практике даст мощный рывок в результатах уже в ближайшие 15 дней.



Этим скриптом смогут пользоваться и ваши коллеги, чтобы результаты всей компании значительно выросли.

Совершите рывок вперед, пока конкуренты отдыхают!



Автор и ведущий тренинга Константин Смирнов – двукратный Чемпион России по управленческой борьбе, автор книги «Главные фишки переговорщика», действующий руководитель, собственник трех бизнесов, опыт ведения бизнеса 24 года, провел более 400 тренингов, гарантия 100% на все тренинги.

Выберите ваш вариант участия в тренинге

“СТАНДАРТ”	“БИЗНЕС”	“VIP ”
8 000 р. 6 800 р. (до 21 июня)	12 500 р. 9 500 р. (до 21 июня)	35 900 р. 28 500 р. (до 15 июня)
Участие в бизнес-тренинге (24 июня)	Участие в бизнес-тренинге (24 июня)	Участие в бизнес-тренинге (24 июня)
Методические материалы	Методические материалы	Участие в VIP-блоке "Рывок на 1 000 000" (25 июня)
Кофе-брейк	Индивидуальная обратная связь по проведению встречи от бизнес-тренера	Методические материалы
ОСТАВИТЬ ЗАЯВКУ! Только 30 билетов!	Кофе-брейк	Индивидуальная обратная связь по проведению встречи от бизнес
	2-3 ряды	«Докрутка» вашего скрипта встречи
	Обед	Персональные рекомендации тренера
	ОСТАВИТЬ ЗАЯВКУ! Только 20 билетов!	Место в первом ряду
		Кофе-брейк
		Обеды в 1-ый и 2-ой дни
		ОСТАВИТЬ ЗАЯВКУ! Только 12 билетов!

Регистрируйтесь прямо сейчас, пока есть места: +7 982 315 72 84, Мария Игнатьева

Для тех, кто выбирает VIP

Это максимально насыщенный и результативный формат участия, где вы:

- Узнаете, какие ошибки могут стоить вам миллионов и потерянных лет жизни, получите персональные рекомендации, как исправить эти ошибки и действовать правильно
- Пройдете мощную прокачку своих управленческих и коммуникационных навыков в кругу продвинутых руководителей и собственников
- Получите видеосъемку одного из упражнений с индивидуальным анализом ошибок и сильных сторон от Константина Смирнова
- Ужин с бизнес-тренером «лицом к лицу» с обсуждением итогов тренинга и возможностью обсудить волнующие вопросы в неформальной обстановке.
- Получите рекомендации о том, как увеличить масштабы своего бизнеса от коллег и бизнес-тренера

ВАЖНО!

Первые 20-ть из 60-ти зарегистрировавшихся получают подарок от Константина Смирнова



Участие в уникальной деловой игре «Организатор»

/ стоимость – 3000 рублей /

Чтобы занять свое место среди первых, звоните прямо сейчас:
+7 982 315 72 84, Мария Игнатьева

Или регистрируйтесь [ЗДЕСЬ >>>](#)

Специальное предложение для компаний!

Для групп более 3-х человек от одной компании **предусмотрена скидка в размере 10%**. Для получения хорошего результата от бизнес-тренинга рекомендуем участие 3-4 человек. В этом случае участники после тренинга будут мотивировать друг друга на мощные изменения и высокие результаты!

Коротко резюмируем

Этот самый практичный бизнес-тренинг! Вы не просто узнаете новую технологию проведения деловых встреч на миллион, но и сразу адаптируете её к своей практике.

После этого проведете сразу пять реальных деловых встреч прямо в зале, с каждым разом совершенствуя свой скрипт, благодаря обратной связи. На этом этапе очень велика вероятность, что вы совершите первые продажи по новой технологии непосредственно на тренинге.

В течение двух недель после тренинга вы сможете заключить сделку нового уровня для себя, объемом 1.5-2 раза больше обычной. Такой рывок позволит сделать пошаговый план увеличения продаж в ближайшие 15 дней, который вы также составите на тренинге.

Участники пакета «Бизнес» получат возможность индивидуальной обратной связи по проведению встречи от бизнес-тренера.

Участники пакета «VIP» получат индивидуальную обратную связь по проведению встречи, «докрутку скрипта встречи» и персональные рекомендации бизнес-тренера. А также примут участие VIP-тренинге на 12 персон "Рывок на 1 000 000" 25 июня.

**Успейте участвовать по специальной цене
и получить все подарки!**



Звоните прямо сейчас: +7 982 315 72 84, Мария Игнатьева

Или регистрируйтесь [на странице тренинга >>>](#)